

Safe Orthopaedics annonce ses résultats annuels 2016

Amélioration du Résultat Opérationnel Courant de 1,1 M€ Maîtrise des dépenses et accélération du développement commercial

Eragny-sur-Oise, 28 avril 2017, 18h00 CEST – SAFE ORTHOPAEDICS (FR0012452746 – SAFOR), société proposant une gamme innovante d’implants stériles associés à leurs instruments de pose à usage unique pour la chirurgie du rachis, annonce aujourd’hui ses résultats annuels 2016.

Les procédures d’audit sur les comptes de l’exercice 2016 sont en cours et le rapport financier annuel de Safe Orthopaedics sera disponible sur le site Internet de la Société (www.SafeOrtho.com) à la rubrique Investisseurs > Documentation > Informations réglementées à compter du 29 avril 2017.

en milliers d'euros <i>comptes en cours d'audit, rapport non émis</i>	31/12/2016	31/12/2015
Chiffre d'affaires	2 365	2 498
Achats consommés et variation des stocks	(1 559)	(2 023)
Charges externes	(2 820)	(2 682)
Charges de personnel	(3 633)	(3 903)
Impôts et taxes	(70)	(59)
Dotations aux amortissements et aux provisions	(162)	(883)
Autres produits et charges d'exploitation	(224)	(167)
Résultat opérationnel courant	(6 104)	(7 218)
Autres produits et charges opérationnels	(183)	-
Résultat opérationnel	(6 287)	(7 218)
Résultat financier	282	656
Résultat Net	(6 005)	(6 566)

Amélioration du Résultat Opérationnel Courant de 1,1 M€

Sur l’année 2016, le chiffre d’affaires s’est inscrit en légère baisse à 2,4 M€. Toutefois, ajusté des activités non poursuivies aux États-Unis depuis le 1^{er} mars 2016, celui-ci a progressé de +10% à 2,3 M€, contre 2,1 M€ en 2015.

La France a notamment poursuivi sa croissance avec une hausse de son chiffre d’affaires de +16% à 1,2 M€ en 2016, malgré des moyens commerciaux historiquement limités. Le recentrage initié au premier trimestre a néanmoins permis de réallouer des ressources commerciales et marketing sur la zone avec l’embauche de nouveaux commerciaux sur la deuxième moitié de l’année. Sans contribution au chiffre d’affaires sur l’exercice 2016, ces nouvelles ressources devraient porter leurs fruits en 2017, notamment suite au récent référencement des produits de Safe Orthopaedics dans les 39 hôpitaux parisiens de l’AP-HP, qui représentent environ un quart du marché français¹.

¹ Source : Société

Dans le reste du monde (hors États-Unis), la croissance de l'activité est restée modérée sur l'exercice 2016 (+3%), mais le récent démarrage commercial en Allemagne devrait impacter positivement la croissance de la Société en 2017.

Compte tenu du retrait des États-Unis opéré en 2016, Safe Orthopaedics a dégagé diverses économies générant une amélioration de 1,1 M€ du Résultat Opérationnel Courant.

Après prise en compte d'une contraction du résultat financier liée à des effets de change, le résultat net de l'exercice s'établit à -6,0 M€, contre -6,6 M€ en 2015.

Consommation de trésorerie réduite et situation financière

Suite à son retrait des États-Unis au mois de mars 2016, Safe Orthopaedics a entrepris de réduire sa consommation de trésorerie afin d'investir davantage dans son déploiement commercial, principalement en France, en Allemagne et dans d'autres pays européens ou émergents.

En conséquence, la consommation de trésorerie au titre de l'exercice 2016 s'est réduite à 5,8 M€, contre 6,5 M€ en 2015. La trésorerie nette² de Safe Orthopaedics s'élevait au 31 décembre 2016 à 2,7 M€, contre 5,9 M€ à fin décembre 2015.

Au cours de l'année 2017, sur la base de ses prévisions budgétaires, la Société devra faire appel à de nouveaux financements afin de faire face à ses besoins de trésorerie.

La société travaille sur plusieurs hypothèses :

- Une levée de fonds sous forme d'une augmentation de capital, avec ou sans appel au marché ou l'émission d'obligations, convertibles ou non
- Un recours à des tirages sur la ligne d'OCABSA Yorkville ou sur le programme Pacéo (actuellement suspendu).

Ces options ne sont pas tranchées à ce jour. Toutefois, le conseil d'administration du 20 avril 2017 a approuvé le principe d'une levée de fond. Certains actionnaires historiques de la Société, dont des fonds gérés par Kurma Partners, ont signalé leur intérêt pour une participation à cette opération, si elle était initiée par la société, à hauteur d'un montant de 1 M€, sous forme de souscriptions et/ou garanties dont le format serait adapté à la typologie de l'opération étant précisé que cette marque d'intérêt ne vaut pas engagement de leur part.

Les comptes de la Société sont ainsi établis, dans ce contexte, en application du principe de la continuité d'exploitation.

Même si, compte tenu de son historique et des premières discussions menées à ce jour, la société estime qu'il est probable que ces opérations de financement soient menées à leur terme, il subsiste, de fait, une incertitude sur la continuité d'exploitation.

Accélération du développement commercial et Perspectives

Au cours de l'année 2016 et depuis le début de l'année 2017, Safe Orthopaedics poursuit sa transition d'une société orientée R&D vers une société concentrée prioritairement sur la commercialisation de ses technologies innovantes et la croissance de ses ventes.

² La position de trésorerie nette représente les disponibilités moins les dettes financières à court terme

En renforçant notamment ses équipes marketing et commercial, qui représentent désormais déjà plus du tiers de ses effectifs, Safe Orthopaedics entend poursuivre sa dynamique. Après les récents recrutements de managers très expérimentés, comme Jochen Esser (Directeur Commercial Allemagne – cf. communiqué de presse du 6 mars 2017) et Pascale Davis (Directeur Marketing Monde – cf. communiqué de presse du 24 avril 2017), Safe Orthopaedics prévoit de recruter en 2017 de nouveaux talents sur ses marchés prioritaires.

« 2016 marque une transition stratégique pour Safe Orthopaedics. En prenant la décision de se retirer des États-Unis pour nous reconcentrer prioritairement sur le marché européen, nous sommes parvenus à initier, en moins d'une année, une réduction de notre consommation de trésorerie tout en recréant de la croissance, comme en a attesté le quatrième trimestre 2016, » commente **Pierre Dumouchel, Directeur général de Safe Orthopaedics depuis mars 2016**. « En 2017, je compte résolument poursuivre dans cette voie. Notre récent référencement auprès de l'AP-HP et le lancement commercial de notre offre en Allemagne, de très loin le premier marché européen, me rendent d'autant plus confiant pour maintenir une solide croissance et encore améliorer nos résultats financiers pour l'année en cours. »

Prochaine publication financière : Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2017, 9 mai 2017 (avant bourse)

À propos de Safe Orthopaedics

Créée en 2010, Safe Orthopaedics est une société française de technologie médicale dont l'objectif est de sécuriser les chirurgies du dos grâce à l'utilisation d'implants stériles et d'instruments à usage unique. Ces produits éliminent ainsi tout risque de contamination, réduisent les risques d'infection et facilitent l'approche mini-invasive pour les pathologies traumatiques et dégénératives, dans l'intérêt du patient. Protégés par 17 familles de brevets, les kits SteriSpine™ sont homologués CE et approuvés par la FDA. La société est basée à Eragny-Sur-Oise (95) et emploie 30 collaborateurs.

Pour plus d'informations : www.SafeOrtho.com

Contacts

Safe Orthopaedics

Thierry Lambert
Directeur Administratif et Financier

Tél. : +33 (0)1 34 21 50 00
investors@safeorthopaedics.com

NewCap

Julien Perez / Valentine Brouchet
Relations Investisseurs

Nicolas Merigeau
Relations Presse

Tél. : +33 (0)1 44 71 94 94
SafeOrtho@newcap.eu

SAFOR
LISTED
EURONEXT